

Praktikum im Vertrieb

innoscripta ist ein stark wachsendes Unternehmen im Bereich **Technologietransfer**, welches als **Fördermittelspezialist** für Forschungs- und Entwicklungsleistungen gilt und sich somit zur **Nr. 1** im Bereich **technische Innovationsberatung** für mittelständische Unternehmen in Deutschland entwickelt hat.

Die Kunden von innoscripta sind auf **unterschiedlichsten Technologiefeldern** tätig und gehören nicht selten zu den jeweiligen Branchenführern. Außerdem kooperiert innoscripta mit international angesehenen Universitäten.

Wir suchen **ab Januar 2018 Praktikanten (w/m)**, die uns im Bereich **Vertrieb** unterstützen. Sie haben die Möglichkeit, Kompetenzen im Bereich technische Innovationen und deren Förderung sowie Schnittstellen- und Vertriebsarbeit zu erlernen.

Was wir bieten:

- Mind. 800,- Euro zzgl. variablen Bonus
- Junges und dynamisches Team mit flachen Hierarchien
- Eigenständige Arbeitszeiteinteilung in modernem Büro in Innenstadtlage
- Langfristige Möglichkeit auf Weiterbeschäftigung mit attraktiven Aufstiegsmöglichkeiten

Ihre Aufgaben:

- Identifikation und Akquise neuer Kunden
- Betreuung und Bindung bestehender Kunden
- Planung von Vertriebstouren
- Verwaltung der Mandate

Ihr Profil:

- Studierende/r der Wirtschafts- oder Sozialwissenschaften
- Kommunikations- und Präsentationsfähigkeit
- Hohe Eigenmotivation und Leistungsbereitschaft
- Wortgewandtes Verkaufstalent mit Überzeugungskraft
- Strukturierte Arbeitsweise
- Sehr gute sprachliche und schriftliche Fähigkeiten in deutscher Sprache
- Mind. 4 – 6 Monate Vollzeit

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann bewerben Sie sich bei uns!

Schicken Sie bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen (Anschreiben, Lebenslauf, Ausbildungs- und Arbeitszeugnisse) zusammengefasst in einer PDF-Datei per E-Mail an karriere@innoscripta.com.

Weitere Informationen finden Sie auf unserer Homepage unter www.innoscripta.com
Bei Fragen kontaktieren Sie uns gerne unter **+49 – (0)89 4625 8554 - 4**